

Ben jij onze spin in het web?



Wij zijn een sterk groeiende en creatieve organisatie in een dynamische branche die volop in ontwikkeling en beweging is. Op dit moment zijn wij op zoek naar een enthousiaste collega ter uitbreiding van ons team. Wij zoeken een bevolgen en betrokken:

Commercieel-Technisch Medewerker Binnendienst (m/v)

Een veelzijdige functie

Binnen het verkoopteam van TRADIM ben je eigenlijk de belangrijkste schakel. Je bent hét aanspreekpunt intern én extern. Naast dat je in deze commerciële rol de buitendienst ondersteunt, is het ook belangrijk dat je interesse hebt in en affiniteit hebt met led verlichting en het ontwikkelen van dim-oplossingen.

Je denkt mee met Sales en de Product Engineer over (nieuwe) producten en hoe deze te vermarkten. Verder is de wisselwerking tussen commercie en techniek echt jouw ding. En je zorgt ervoor dat gedurende alle projectfasen, van idee tot productlancering, geen stappen worden overgeslagen. Jij bent dé spin in het web die de organisatie nodig heeft en ziet niet alleen de kansen liggen, maar pakt ze ook aan!

Je communicatie zal regelmatig in het Engels zijn omdat je namelijk ook contact hebt met onze fabrieken in Azië over de voortgang van projecten, de productieplanning en de logistieke afhandeling en opvolging. Want de planning voor het tijdig leveren is iets wat je niet uit het oog mag verliezen. En omdat wij assemblagewerk hebben uitbesteed bij een uitvoeringsorganisatie van de Participatiewet (voorheen sociale werkplaats), heb je daar ook contact mee.

Gedurende jouw werkweek ben je bezig met het verwerken van verkooporders, je werkt offertes uit en volgt ze op. Je beantwoordt (technische) vragen van klanten die je zo goed mogelijk probeert te ondersteunen. En je onderhoudt contacten met klanten, dit kan zijn vanwege een commerciële actie maar ook op basis van verkooplanalyses. Jij bent ook de persoon die de beurzen voorbereidt. Je bedenkt en voert de commerciële acties uit in samenspraak en met ondersteuning van je collega's van Sales. Het afhandelen van financiële en administratieve werkzaamheden loopt als een rode draad door je werkzaamheden.

Tradim is uniek in dimtechniek

Onder het merk TRADIM® levert Traditech BV al bijna 15 jaar dim- en led-oplossingen aan de zakelijke markt (B2B). Onze klanten zijn hoofdzakelijk elektrotechnische groothandels, bouwmarkten en fabrikanten van verlichtingsarmaturen. De afzetgebieden zijn Nederland, Duitsland en België. Bekijk de website www.tradim.nl voor meer informatie.

TRADIM is uniek in dimtechniek. Om de beste dimoplossingen voor ledverlichting te ontwikkelen wordt intensief samengewerkt met fabrikanten van de bekende A-merken van verlichting. Onze jarenlange kennis en ervaring wordt vertaald in betaalbare, eenvoudig installeerbare en simpel bedienbare dimmer-producten.

Ben jij onze spin in het web?



Ben jij die nieuwe spin in het web voor ons?

Wij zijn op zoek naar een hands on collega die bij voorkeur een aantal jaren ervaring heeft en op zoek is naar een nieuwe uitdaging, met minimaal MBO+ werk- en denkniveau. Je hebt een proactieve houding, bent klant- en resultaatgericht, zelfstandig, flexibel, assertief, neemt initiatief, collegiaal, accuraat, werkt gestructureerd en beschikt over uitstekende commerciële en communicatieve vaardigheden. Een beetje humor stellen wij erg op prijs.

En verder beschik je over:

- een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift;
- beheersing van MS Office en ervaring om te werken met een ERP systeem;
- enkele jaren ervaring in een commerciële omgeving en een vergelijkbare functie, bij voorkeur opgedaan in een technische omgeving;
- een afgeronde opleiding richting commercie; dat is een pré.

Wat bieden wij jou?

Je komt als Commercieel-Technisch Medewerker Binnendienst te werken bij een professioneel, ambitieus bedrijf in een uitdagende en veelzijdige functie. Je werkt nauw samen met collega's en hebt daarin een hoge mate van zelfstandigheid en verantwoordelijkheid. De functie betreft in principe een dienstverband voor 40 uur per week.

Verder bieden wij jou:

- een baan met doorgroei mogelijkheden;
- prima arbeidsvoorwaarden inclusief een pensioen- en winstdelingsregeling;
- een functie met een hoge mate van vrijheid;
- mogelijkheden om je verder te ontwikkelen via opleidingen en training;
- 25 vakantiedagen.

Heb je interesse of wil je meer weten?

Ben jij enthousiast over deze vacature en denk jij degene te zijn die wij zoeken? Heb jij een commerciële achtergrond en affiniteit met dim- en led-oplossingen? Of heb je nog wat aanvullende informatie nodig voordat je ons je sollicitatiebrief stuurt? Stuur dan jouw reactie naar Vincent Arentz (directeur). Zijn emailadres is vincent.arentz@tradim.nl

Onze sollicitatieprocedure ziet er als volgt uit:

De sollicitatieprocedure bestaat uit twee gesprekken. Het eerste gesprek is gericht op het toetsen van de persoonlijkheid en ambitie van de kandidaat en de aansluiting daarvan met de cultuur en doelstellingen van onze organisatie. Het tweede gesprek richt zich meer in detail op de kandidaat en de openstaande vacature. Mochten deze gesprekken positief zijn doorlopen, dan vindt een eindgesprek plaats over de arbeidsvoorwaarden.